Model de CV vanzari senior

Ai ajuns in acel punct in cariera cand iti doresti un nou job mai bine platit, cu mai multe beneficii sau o noua pozitie ierarhica. Experienta profesionala acumulata pana in acest moment, precum si abilitatile dezvoltate pe parcursul acestor ani te vor ajuta in gasirea job-ului dorit. Pentru a avea si mai multe sanse de a fi chemat la un interviu, CV-ul trebuie sa evidentieze experienta acumulata, precum si rezultatele obtinute la locul de munca anterior. In continuare, iti vom oferi cateva informatii pentru a-ti completa sau actualiza CV-ul.

Cum sa completez campul “Obiectiv profesional” intr-un CV vanzari senior In formularea unui obiectiv profesional nu ar trebui sa intampini nici o dificultate, experienta acumulata contribuind la clarificarea etapelor pe care vrei sa le parcurgi in cariera. Nu uita ca un obiectiv profesional trebuie sa aiba trei componente: domeniul, tipul companiei si beneficiile pe care le poti aduce firmei ca angajat. Cum sa completez campul “Experienta profesionala” intr-un CV vanzari senior In acest camp trebuie sa mentionezi locurile de munca anterioare, detaliind titulatura fiecarui job avut, in cazul in care aceasta era specifica si putin utilizata in afara companiei. De asemenea, mentioneaza domeniul de activitate si un scurt profil al firmei. Evidentiaza-ti experienta profesionala prin precizarea responsabilitatilor celor mai importante, precum si a rezultatelor obtinute. Fiind vorba de vanzari, rezultatele trebuie sa contina cifre si procente, pentru a ilustra succesul avut in acest domeniu. Cum sa completez campul “Educatie si formare” intr-un CV vanzari senior Precizeaza in ordine cronologica descendenta studiile urmate, specificand universitatea, facultatea, perioada, precum si diploma obtinuta. Puncteaza cursurile de formare sau specializare absolvite si training-urile la care ai participant, relevante pentru domeniul vanzarilor. Cum sa completez campul “Limbi straine cunoscute” intr-un CV vanzari senior Completeaza in acest camp limbile straine, precizand nivelul de cunoastere al acestora utilizand sistemul “incepator-mediu-avansat” si certificarile pe care le detii. Cum sa completez campul “Competente si aptitudini de utilizare a calculatorului” intr-un CV vanzari senior In acest camp trebuie trecute cunostintele software, hardware, despre limbaje de programare, nivelul de cunoastere si certificarile IT detinute. Cum sa completez campul “Alte competente si aptitudini” intr-un CV vanzari senior Aptitudinile dezvoltate sau dobandite in anii de experienta profesionala trebuie precizate in acest camp. Abilitatile, impreuna cu experienta, sunt aspecte esentiale care te recomanda pentru un job si pe care angajatorul le urmareste. Pentru fiecare aptitudine mentionata in CV trebuie sa ai ca exemplu o situatie in care ai utilizat-o sau care te-a ajutat sa o dezvolti. Construirea unui CV care sa te evidentieze si pregatirea pentru un interviu sunt aspectele cheie in obtinerea job-ului dorit. In acest sens, iti oferim un model de CV vanzari pe care il poti consulta pentru a avea un punct de plecare in acest demers.Descarca Model de CV vanzari senior >>